



# GEORGES VIGOUROUX

CRUS & ART DE VIVRE D'OCCITANIE

Nous recherchons pour notre domaine viticole du Château de Haute Serre et notre restaurant « *La Table de Haute-Serre* », BIB Gourmand au guide Michelin, un (ou une) collaborateur ambitieux pour occuper le poste de ***Chargé(e) de développement commercial et animations oenotouristiques.***

## **Prêt(e) à vous investir dans une entreprise dynamique ?**

***Curiosité, passion, motivation, flexibilité*** sont les qualités qui vous définissent le mieux ?

Alors, **rejoignez l'atmosphère unique et authentique du Château de Haute-Serre**, les couleurs de sa région, son domaine viticole et sa gastronomie !

## **Description du poste :**

### **Passionné(e) par l'oenotourisme, l'animation et l'évènementiel ?**

Vous participerez directement au développement de l'activité oenotouristique et le CA du magasin.

Comme tout le monde ici, vous apporterez votre vision, votre énergie et vos idées pour faire grandir nos projets.

### **Passionné(e) par le vin, la vente et du conseil ?**

Vous assurez également, l'accueil, le conseil et la vente à la clientèle, ainsi que le service du vin, le midi, au restaurant.

## **Vos missions seront :**

### **DÉVELOPPEMENT OENOTOURISTIQUE ET ANIMATIONS**

- Accueil physique et téléphonique de nos clients, dégustations, visites...
- Valoriser notre exploitation auprès des influenceurs, offices de tourisme ...
- Organiser des événements autour de nos vins (afterwork, balade vigneronne, activités...)
- Prospector les CE, associations pour leur présenter nos offres oenotouristiques.
- Développer et entretenir sa connaissance des produits, ainsi que leurs spécificités.

Vous serez un (ou une) **véritable acteur** du développement des activités et animations oenotouristiques du Château de Haute-Serre ainsi que de son restaurant et vous mettrez en œuvre vos idées, si elles sont approuvées par l'équipe !

### **VENTE AU CAVEAU**

- Vente à la boutique et développement du CA, dynamisation du point de vente
- Assurer les encaissements
- Réaliser les commandes pour la boutique
- Gérer les dégustations
- Suivi de documents administratifs (tableau CA, correspondances Clients...)
- Gérer les stocks, les inventaires et l'armoire à vin
- Organiser les rayons (harmonisations, remplissage, mise en valeur, soigner les étiquetages...)
- Signaler les dysfonctionnements

## **Profil :**

Vous êtes passionné(e) par le vin.

Vendeur(se) dans l'âme et créatif(ve), vous mettez tout en œuvre pour atteindre vos objectifs.

Impliqué(e), force de proposition et organisé(e), vous possédez des qualités relationnelles et un excellent sens du service qui vous permettront d'établir un contact privilégié avec l'équipe et chacun de nos clients.

**Minimum 1 an d'expérience dans le secteur du vin, maîtrise des outils informatiques et anglais courant.**

## **Conditions :**

CDI – 38h00 (annualisées) // À partir de 1 800 € brut mensuel + primes sur objectif (rémunération lissée sur la période)

Poste à pourvoir dès que possible

Travail le dimanche et les jours fériés, travail du soir très occasionnel.

2 jours de repos hebdomadaire consécutifs (selon planning)

CV et lettre de motivation à :

**Christine VIGOUROUX : [recrutement@atrium-vigouroux.fr](mailto:recrutement@atrium-vigouroux.fr)**